

Escuela: CENS Pocito

Docente: Dolores Gomez

Curso: 1° 3° y 1° 4°

Nivel: adultos

Turno: nocturno

Espacio curricular: Técnica y práctica contable

Propuesta: Nota de debito- Nota de crédito

Guía N°7

A- Contenidos conceptuales.

Nota de Débito

Es un comprobante que una empresa envía a su cliente, en la que se le notifica haber cargado o debitado en su cuenta una determinada suma o valor, por el concepto que se indica en la misma nota. Este documento incrementa el valor de la deuda o saldo de la cuenta, ya sea por un error en la facturación, interés por mora en el pago, o cualquier otra circunstancia que signifique el incremento del saldo de una cuenta.

Función de la Nota de Débito

Es el documento que envía un comerciante a su cliente, en la que le notifica haber cargado o debitado en su cuenta una determinada suma o valor, por el concepto que la misma indica. Este documento incrementa la deuda, ya sea por un error en la facturación, interés por pago fuera de término, etc.

En qué casos se usa la Nota de Débito

- ✓ En los bancos: Cuando se carga al cliente de una comisión o sellado que se aplicó a un cheque depositado y girado sobre una plaza del interior.
- ✓ En los comercios: Cuando se pagó el flete por envío de una mercadería; cuando se debitan intereses, sellados y comisiones sobre documentos, etc.

Cuando el vendedor quiere poner en conocimiento al comprador de que ha cargado en su cuenta un importe determinado, emite una Nota de Débito. Las causas que generan su emisión pueden ser:

- *Error en menos en la facturación.
- *Intereses.
- *Gastos por fletes.
- *Gastos bancarios, etc.

Requisitos: Debe cumplir con los requisitos exigidos a todos los comprobantes, y además: motivo e importe del aumento de la deuda (subtotal, IVA resultante y total), número de la factura que corresponde al débito efectuado.

Motivos:

- *Gastos a cargo del comprador abonados por el vendedor (fletes, comisiones, etc.).
- *Por haberse facturado de menos (cantidad o precio).
- *Por el cobro de intereses.

Formas de emisión:

- *Original: para el comprador.
- *Duplicado: para el vendedor.

Importancia

- ***Para el Comprador:** le sirve para registrar el aumento de su deuda.
- ***Para el Vendedor:** le permite salvar errores ajustándolos a la realidad y registrar el importe a su favor.

Datos Obligatorios de la Nota de Débito

Número de cliente, nombre y apellido, hacer referencia a una factura, numeración, importe, cantidad que devuelves, importe total.

Cuál es la información básica que debe tener la Nota de Débito

Las notas de débito deben contener información del emisor, de los costos, gastos o intereses, del comprobante de venta al que hace referencia e identificación de quien la recibe; así como los datos de la autorización y de su caducidad.

MODELO DE NOTA DE DEBITO

HALLEY MR.

GIRO: # -

FONO-FAX:

R.U.T. -
R.U.T. DEL CONTRIBUYENTE

NOTA DE DEBITO

Nº

NUMERACION CORRELATIVA
S.I.I. - SANTIAGO

FECHA: DE DE

SEÑOR(ES):

R.U.T.: - CIUDAD: COMUNA:

DIRECCION :

GIRO: COND. DE PAGO: ORDEN COMPRA:

POR LO SIGUIENTE:

CODIGO	CANTIDAD	DESCRIPCION	VALOR UNIT.	TOTAL

S.E. G O. SON: NETO \$

% I.V.A. \$

CANCELADO EN, A DE DE VALOR TOTAL \$

Nota de Crédito

Es un comprobante que una empresa envía a su cliente, con el objeto de informar la acreditación en su cuenta de un valor determinado, por el concepto que se indica en la misma nota. Los casos que dan origen a la nota de crédito incluyen: avería de productos vendidos, rebajas o disminución de precios, devoluciones o descuentos especiales, corrección de errores por exceso de facturación. La nota de crédito disminuye la deuda o el saldo de la cuenta respectiva.

Requisitos: Debe cumplir con los requisitos exigidos a todos los comprobantes, y además: motivo e importe de la disminución de lo adeudado (subtotal, IVA resultante y total), número de la factura que corresponde al crédito efectuado.

Motivos:

Devolución de mercaderías por parte del comprador.
 Por haberse facturado de más (cantidad o precio).
 Por bonificaciones, quitas o descuentos no realizados.
 Rescisiones de operaciones.

Formas de emisión:

*Original: para el comprador.
 *Duplicado: para el vendedor.

Importancia

***Para el Comprador:** le sirve para registrar la disminución de lo que adeuda en cuenta corriente.

***Para el Vendedor:** le permite salvar errores ajustándolos a la realidad y registrar una disminución en la cuenta corriente del comprador.

MODELO DE NOTA CREDITO

NOTA DE CRÉDITO					
Requisitos Preimpresos – Requisitos De llenado					
Razón Social Nombre Comercial (opcional) Dirección de la matriz y del establecimiento emisor (cuando corresponda) Razón social del comprador RUC o CI si se modifica una nota de venta Descripción motivo de la modificación Validez	SISTEMAS COMPUTARIZADOS S.A. COMPUSISTEM MATRIZ: Av. De la Prensa OE4-50 y Vaca de Castro Quito SUCURSAL: Luis Plaza Danín 818 y M. Alcívar Guayaquil Sr. (es): RUC o CI: Documento que Modifica: Factura No 002-015-0000035 <table border="1"> <thead> <tr> <th>Razón de la modificación</th> <th>Valor de la modificación</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td> </td> <td> </td> </tr> </tbody> </table> IVA 12 % VALOR TOTAL Carlos Ángel Bolívar Mora / Imprenta Bolívar RUC: 1710501420001 / No. Autorización 2540	Razón de la modificación	Valor de la modificación		
Razón de la modificación	Valor de la modificación				
RUC Denominación Numeración Número de Autorización (otorgado por el SRI) Fecha de emisión Tipo y número de comprobante que se modifica Valor de la modificación Monto del IVA Valor total de la modificación Destinatarios	RUC 0990561448001 NOTA DE CRÉDITO No. 004-003-0000095 No. Autorización 1052341321 Fecha Emisión: Original: Adquiriente / Copia: emisor				

Como puede interpretarse estos dos conceptos:

✚ **A favor de la empresa:** el punto de vista de la empresa es que la nota débito significa un ingreso para ésta, y la nota crédito significa una erogación.

Por ejemplo en la nota de débito, si se le cobran intereses a un cliente por incurrir en mora en el pago de sus obligaciones, la empresa emite una nota débito por el valor de los intereses, intereses que son un ingreso financiero para la empresa.

En cambio en la nota de crédito, si por error, al cliente se le cobró por las mercancías que se le vendieron, un valor mayor al real, la empresa emite una nota crédito mediante la cual disminuye la deuda del cliente por el valor cobrado en exceso. Esta nota crédito es una erogación para la empresa puesto que se debe disminuir el valor que inicialmente se registró como venta.

✚ **A favor del cliente:** En este caso, para el cliente la nota débito se convierte en un egreso puesto que con ella se le está causando un cobro de intereses. Desde el punto de vista del cliente, como su obligación se disminuye con la nota crédito, ésta se convierte en un ingreso en la medida en que disminuye el valor de las mercancías que adquirió inicialmente a un mayor valor.

ACTIVIDADES:

1- Completa el cuadro

	Nota de Debito	Nota de Crédito
¿Qué es?		
Formas de emisión		
Importancia		

- 2- Unir con flecha según corresponda. Motivos que originan una orden de debito o una orden de crédito.

*Gastos a cargo del comprador abonados por el vendedor (fletes, comisiones, etc.).

*Devolución de mercaderías por parte del comprador.

Nota de debito

*Por haberse facturado de menos (cantidad o precio).

*Por haberse facturado de más (cantidad o precio).

Nota de crédito

*Por el cobro de intereses.

*Por bonificaciones, quitas o descuentos no realizados

*Rescisiones de operaciones.

- 3- ¿En qué casos se usa una nota de debito?
- 4- ¿Qué datos son los que se llenan en estos documentos?
- 5- ¿Qué datos vienen impresos en estos documentos?
- 6- ¿Cómo se interpreta la nota de debito y de crédito para la empresa?
- 7- ¿Cómo se interpreta la nota de debito y de crédito para el cliente?