

Guía Pedagógica Integrativa: N°10

Escuela: CENS N°249 César H. Guerrero

Docentes: Gustavo Becerra -Silvia Cabrera -Silvia D. Figueroa

Educación de Adultos: 1º1º, 1º2º, 1º3º y 1º4º año

Turno: Nocturno

Área Curricular: Técnica y Práctica Contable I

Título: Integración de Contenidos**Objetivos:**

-  Reconocer la documentación respaldatoria de toda actividad comercial.
-  Consolidar los contenidos desarrollados en las guías didácticas

Contenido: Documentos comerciales

¡¡Hola Alumnos!! La presente guía es una integración de contenidos vistos, a partir de la guía N°6 hasta la N°9, por lo tanto para el desarrollo de las siguientes actividades, es necesario leer nuevamente el marco teórico de las guías mencionadas.

ACTIVIDADES A DESARROLLAR:**N°1-Complete el siguiente cuadro, con el documento comercial correspondiente:**

Concepto	Documento comercial
Es una orden de pago, librada contra un banco, en cual el librador tiene dinero en cuenta corriente en el banco.	
Constancia que el banco entrega a los clientes por haber recibido, dinero o cheques en concepto de depósito.	
Es un medio de pago donde el titular de la tarjeta permite diferir el pago de una compra en el tiempo, sin necesidad de tener dinero depositado en la caja de ahorro.	
Es un medio de pago, sin necesidad de llevar dinero en efectivo, permite operar con cajeros automáticos y realizar compras en los comercios adheridos	
Documento que emite la persona que cobra y entrega a la persona que paga, como constancia de haber recibido un determinado valor, expresado en dinero.	
Es una promesa escrita de pago por la cual una persona se	

compromete a pagar en una fecha determinada una cierta suma de dinero.	
Es el comprobante que acompaña el envío de bienes y permite el control de las mismas	
Es la constancia de la compra venta, indicando importe de mercadería vendida o servicios prestados	
Comprobante que emite el vendedor para comunicarle al comprador que su deuda ha aumentado por gastos, error en la facturación entre otros.	

Nº2-Observe la siguiente imagen ¿Cuál es el ticket correcto? Fundamente



Nº3-Responde las siguientes preguntas:

- a-¿Qué son los documentos comerciales?
- b-¿Qué ventajas tiene el uso del cheque?
- c-¿Qué es el endoso?
- d- ¿Cuándo se utiliza la nota de débito?
- e-¿Qué acompaña el remito?

Nº4- Responde verdadero o falso. Justificar lo falso.

- Toda operación comercial debe tener una constancia escrita que la respalde.
- Los documentos comerciales precisan la relación jurídica entre las partes, al ser un medio de prueba.
- Si en mi poder tengo una factura duplicado, indica que la operación realizada es una compra.
- Una nota de crédito enviada al cliente aumenta su deuda.
- El recibo es el documento que entrega el acreedor como constancia de haber recibido dinero u otro bien en forma de pago.
- El cheque cruzado puede cobrarse por ventanilla.
- El beneficiario es la persona que firma el pagare y promete pagarlo.
- El ticket cumple la misma función que la factura.

- El duplicado de la factura la conserva el comprador.
- A la orden de compra se le llama también nota de pedido.
- La contabilidad es una parte del sistema de información de la empresa.
- Por ley, deben ser conservados durante 5 años, a partir de la fecha de emisión los documentos comerciales.

Nº5- Lea atentamente la siguiente situación y llene la línea de puntos de acuerdo a los documentos comerciales utilizados.

La empresa VELOZ S.A, dedicada a la compra y venta de bicicletas, le envía un documento a CHANGO COMPETICIÓN solicitando 9 bicicletas en \$12.000 cada una, para revenderlas. La empresa VELOZ recibe la mercadería por TRANSPORTE EL RAPIDO, quien le entrega el documento correspondiente.

Una vez que le entregan la mercadería, la empresa VELOZ, recibe un documento comercial donde se especifican los detalles y precios y cuánto debe abonar.

Paga mitad con dinero en efectivo, por lo que CHANGO COMPETICIÓN le entrega otro documento en el que consta que pagó. La otra mitad, recibe un documento en el que VELOZ S.A. se compromete a pagar a los 30 días, por lo que CHANGO COMPETICION le coloca un interés del 15 %.

- VELOZ S.A entrega una a CHANGO COMPETICION.
- TRANSPORTE EL RAPIDO entrega una VELOZ S.A.
- VELOZ SA recibe una.....de CHANGO COMPETICIÓN para informarse sobre el total a pagar.
- CHANGO COMPETICIÓN le entrega un..... a VELOZ cando recibe el dinero.
- VELOZ SA entrega un.....a CHANGO COMPETICIÓN comprometiéndose a pagar.
- El monto que paga de las bicicletas en efectivo es de \$.....
- El monto que deberá pagar por el documento firmado es de \$.....
- El monto total que abonó por la mercadería fue de \$.....

Directora: Verónica Arredondo