

Escuela: CENS ZONDA

Docente: Sancho Raúl-Páez César Daniel

Curso 2do. Año-División 1ra y 2da

Nivel Secundario de Adultos

Turno Noche-

Área curricular: TECNICAS Y PRACTICAS CONTABLES 2DO AÑO

Título de la propuesta: RUBRO CREDITOS

Créditos

Son los derechos que la sociedad o comerciante tiene contra terceros para recibir sumas de dinero u otros bienes y/o servicios.

Los créditos por ventas de los bienes y servicios correspondientes a las actividades habituales de la empresa deben discriminarse de los que no tienen ese origen.

Cuando una empresa y/o comercio vende mercaderías el importe de la venta puede ser abonado por sus clientes en efectivo o en su defecto con alguna de las distintas maneras que implica un crédito y que se detalla a continuación.

- 1) Tarjeta de Crédito
- 2) En Cta. cte (el cliente previamente debe tener habilitada una Cta. Cte)
- 3) Cheques Diferidos
- 4) Pagares

De acuerdo a la forma de pago será el rubro contable que se utilizara ya que resulta imprescindible tener diferenciado las distintas modalidades de crédito, de manera que tendremos la siguiente situación

Escuela: CENS ZONDA

Área curricular: TÉCNICAS BANCARIAS E IMPOSITIVAS

Curso 3er Año

FORMA DE PAGO	RUBRO CONTABLE
Tarjeta de Crédito	"Tarjeta de Crédito XX"
Cta. Cte	<i>"Deudores por Venta"</i>
Cheques Diferidos	<i>"Valores a Depositar"</i>
Pagare	<i>"Valores a Cobrar"</i>

Para el caso de ventas que no corresponde a la actividad habitual de la empresa o comercio se utiliza la cuenta Deudores Varios si se trata de venta a crédito sin documentar. Seria el caso de un comercio de calzado que por renovación del local vende sus instalaciones y la venta se hace a plazo sin documentar.

Cuando se realizan operaciones a crédito generalmente se suelen incluir intereses en virtud del uso del capital de la empresa que hace su cliente.

Tal interés estará en función no solo del monto de la operación sino del tiempo de financiación y la tasa que se hay estipulado, para el calculo del interés (simple) se utiliza la siguiente fórmula:

$$I = C * i * n$$

I = Interés Ganado

C = Capital

i = Tasa de Interés

n = Plazo del Préstamo

Debemos tener siempre especial atención que tanto la razón como el tiempo deben estar expresados en la misma unidad de tiempo. Siempre los intereses se calculan sobre los montos financiados es decir que en aquellas operaciones en que se pacta un cantidad de efectivo y el resto financiado el interés solo se cobra sobre el importe financiado.



Escuela: CENS ZONDA

Área curricular: TÉCNICAS BANCARIAS E IMPOSITIVAS

Curso 3er Año

ACTIVIDADES

Resolver en el libro Diario las siguientes operaciones comerciales.

- 1) Factura A duplicado por venta de mercaderías. Condición en cta.cte. Precio neto total \$ 960 neto total. Precio neto de contado total es de \$ 920. Costo de la merc.\$ 800
- 2) Factura B duplicado por venta de mercaderías. Precio total \$ 800. Operación con Tarjeta de Crédito. Costo de la merc.\$ 600
- 3) Presentamos los cupones de Tarjeta de Crédito al Banco.
- 4) El Banco nos envía un resumen donde se muestra lo acreditado en nuestra cuenta corriente el importe de las Tarjetas de crédito. El banco nos cobra una comisión del 1%
- 5) Factura A duplicado por venta de mercaderías por \$ 1.500 precio neto. Recibimos un pagare con vencimiento 30/06/2008. Costo de la merc.\$ 1600
- 6) 01/04/20X8. Presentamos al Banco San Juan un pagaré recibido de 3º para su descuento. Vencimiento del pagaré 30/06/2008. El banco nos cobra un interés de \$ 50 y gastos de sellado \$ 10. Se nos acredita en nuestra cuenta corriente la diferencia.
- 7) Factura A duplicado por la venta de mercaderías por \$ 2000 precio neto. Recibimos en pago un cheque diferido a 90 días de la fecha de la venta. Costo de la Merc.\$ 1750
- 8) Factura A duplicado por la venta de mercaderías por \$ 10000 precio neto. Recibimos en pago un pagare con vencimiento 60 días, al que se le agrega un interés del 25% anual. Costo de la merc.\$ 9500
- 9) Cobramos el pagaré anterior con un cheque.
- 10) Factura A duplicado por la venta de mercaderías por \$ 3.000 neto. Recibimos en pago un pagare vencimiento 5 meses con un interes del 2% mensual. Costo de venta mercaderías \$ 2.000
- 11) Cobramos el pagare anterior con un cheque de \$ 1.500 y por el resto recibimos efectivo.

Director: Prof. Alejandro Godoy